

Safe Orthopaedics annonce son chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2018

Conférence téléphonique mercredi 11 juillet à 14h00
Tel. 01 70 71 01 59 / Code : 21915603#

- ▶ Stabilité du chiffre d'affaires à 1,65 M€
- ▶ Augmentation de capital réussie de 6,95 M€
- ▶ Progression de +13% en France
- ▶ Recrutement d'un directeur commercial monde
- ▶ Trois forces de vente directes opérationnelles
- ▶ Confiance pour un taux de croissance 2018 similaire à 2017

Eragny-sur-Oise, France, le 10 juillet 2018 à 19h00 CEST – Safe Orthopaedics (FR0012452746 – SAFOR), société spécialisée dans la conception et la commercialisation d'implants et d'instruments à usage unique améliorant le traitement mini-invasif des pathologies de la fracture du rachis, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires semestriel clos au 30 juin 2018.

« Au lendemain d'étapes structurantes : l'acquisition d'une nouvelle force commerciale au Royaume-Uni, la contractualisation d'un partenariat stratégique pour le Japon et le succès de notre levée de fonds, les ventes de Safe Orthopaedics sont stables. La croissance à deux chiffres en France, à trois chiffres en Allemagne et nos ambitions nouvelles au Royaume-Uni nécessitaient le recrutement d'un directeur commercial monde. Sjors Hermans dispose des qualités et de l'expérience des marchés européens et particulièrement allemands, nécessaires à notre plan de croissance. Dernièrement, il a démontré sa capacité à lancer une gamme de produits destinée à la chirurgie du dos en portant le chiffre d'affaires à 10 M€, » commente Pierre Dumouchel, Directeur Général et co-fondateur de Safe Orthopaedics. « Recentré sur le segment de la fracture vertébrale depuis deux ans, nous lançons en ce début de second semestre notre technologie SteriSpine VA, ballon d'augmentation vertébral. A l'échelle mondiale, nous sommes le seul fabricant de technologies mini-invasives à usage unique permettant de traiter l'ensemble des fractures vertébrales. Cela va dynamiser nos ventes au second semestre et doit nous permettre d'atteindre en 2018 une croissance équivalente à celle de 2017. »

Au 30 juin 2018, Safe Orthopaedics a réalisé un chiffre d'affaires stable à 1 657 k€ contre 1 644 k€ fin juin 2017.

La distribution directe en France a poursuivi sa progression régulière au 1^{er} semestre 2018 pour s'établir à 904 k€ contre 802 k€ en 2017, soit une hausse de +13%.

A l'échelle internationale, les ventes reculent de 11% au 1^{er} semestre 2018 : les ventes en Allemagne continuent de progresser, les ventes au Royaume-Uni sont temporairement nulles par simple mécanisme de transfert. Pour rappel, Safe Orthopaedics avait annoncé en juin 2018 l'acquisition de la force commerciale de son distributeur QSpine, provoquant en phase de négociation l'arrêt des

commandes entre les deux sociétés. De plus, les ventes dans le reste du monde ont été ralenties par des difficultés enregistrées au Moyen Orient et en Europe du sud.

Milliers d'euros	S1 2018	S1 2017	Variation
France	904	802	+13%
Reste du Monde	753	842	-11%
Chiffre d'affaires total	1 657	1 644	+1%

En effet, au 2^{ème} trimestre 2018, le chiffre d'affaires de Safe Orthopaedics dans le reste de monde s'établit à 307 k€ en recul de 118 k€ (après retraitement des ventes britanniques 2017) due à une contribution négative du Moyen Orient et en Europe du sud.

Le 15 janvier 2018, Safe Orthopaedics avait annoncé un contexte difficile au Moyen Orient et la mise en place d'actions pour redynamiser la zone. La société a été auditée par les inspecteurs du GCC tender et est prête à redémarrer au second semestre grâce à de nouveaux distributeurs.

Par ailleurs, Safe Orthopaedics souhaitant optimiser ses besoins de trésorerie, elle a décidé de renforcer ses critères de solidité financière auprès de ses distributeurs, ce qui a conduit à la remise en concurrence de l'un de ses distributeurs historiques en Europe du sud.

Milliers d'euros	T2 2018	T2 2017	Variation
France	419	382	+10%
Reste du Monde	307	499	-39%
Chiffre d'affaires total	726	881	-18%

Evènements marquants

Signature d'un partenariat stratégique au Japon

Comme communiqué le 12 juin 2018, Safe Orthopaedics annonçait un partenariat stratégique avec un groupe japonais, le troisième marché le plus important du monde.

Extension de la gamme de produits dédiés aux fractures vertébrales

La société complète ses gammes de produits avec le lancement de son offre de kyphoplastie, dès le mois de juillet dans les pays en direct puis dans l'ensemble des pays de commercialisation. Cette méthode d'injection de ciment, dit « par ballon », permettra ainsi à Safe Orthopaedics d'offrir une gamme complète du traitement de la fracture d'urgence afin d'accroître la pénétration de ses produits auprès des chirurgiens et d'améliorer ses marges.

Renforcement des équipes commerciales et marketing monde

Sjors Hermans a rejoint début juillet Safe Orthopaedics en tant que *global sales director* et y intègre également le comité de direction. Sjors est ingénieur de formation et, depuis 1997, a construit sa carrière dans le domaine des implants médicaux et plus particulièrement dans le rachis. Il a débuté sa carrière chez Medtronic, avant de rejoindre une start-up puis Zimmer Spine en tant que Business Director pour l'Allemagne et la Suisse.

En 2011, Sjors a rejoint Medacta, avec pour mission de développer l'activité rachis en Europe et pour la zone Asie-Pacifique. Il a contribué à porter l'activité à une dizaine de millions d'euros en adaptant le portefeuille produit, en gérant les processus d'homologation de nouveaux produits et en constituant des équipes commerciales performantes en Allemagne et dans d'autres pays.

Déjà présent chez Safe Orthopaedics depuis 1 an, **Sven Claes** a été nommé directeur marketing. Sven a occupé pendant 10 ans des fonctions Marketing et Business Development au sein de sociétés leader dans l'industrie du rachis, et ceci dans des contextes internationaux. Avant de rejoindre Safe Orthopaedics, il occupait la position de *VP International Business Development* chez Aurora Spine.

Position de Trésorerie

Au 30 juin 2018, la trésorerie de Safe Orthopaedics s'élevait à 500 k€, contre 995 k€ à fin juin 2017. A noter, que ce montant n'intègre pas la levée de fonds de 6,95 M€ réalisée début juillet 2018 afin de permettre à Safe Orthopaedics d'accélérer encore son développement sur le marché des fractures vertébrales, notamment en renforçant ses équipes commerciales en France, en Allemagne et au Royaume-Uni.

Conférence téléphonique

Pierre Dumouchel, Directeur général de Safe Orthopaedics, et François-Henri Reynaud, Directeur Financier, tiendront une conférence téléphonique en français le mercredi 11 juillet 2018 à 14h00, heure de Paris.

Pour participer :

- **Numéro à composer** : +33 (0)1 70 71 01 59
- **Code PIN** : 21915603#

Afin d'accéder à la conférence de manière optimale, les participants sont invités à se connecter 5 minutes avant le début de l'événement.

À la suite de la conférence téléphonique, la réécoute sera possible pendant 90 jours et accessible en composant le numéro suivant +33 (0)1 72 72 74 02 suivi du code 418776247#.

Prochaine publication financière

Résultats du 1^{er} semestre 2018, le 28 septembre (après bourse)

À propos de Safe Orthopaedics

Créée en 2010, Safe Orthopaedics est une société française de technologie médicale dont l'objectif est de proposer les technologies les plus sûres pour le traitement des fractures de la colonne vertébrale. Livrés stériles, tous les implants ainsi que leur instrumentation à usage unique sont disponibles pour le chirurgien à tout moment et quel que soit l'endroit. Ces technologies facilitent l'approche mini-invasive qui réduisent les risques de contamination et d'infection, et ce, dans l'intérêt du patient. Protégés par 17 familles de brevets, les kits SteriSpine™ sont homologués CE et approuvés par la FDA. La société est basée à Eragny-sur-Oise (95) et emploie 37 collaborateurs.

Pour plus d'informations : www.SafeOrtho.com

Contacts

Safe Orthopaedics

François-Henri Reynaud

Directeur Administratif & Financier

Tél. : +33 (0)1 34 21 50 00

investors@safeorthopaedics.com



Relations Investisseurs

NewCap

Julien Perez / Valentine Brouhot

Tél. : +33 (0)1 44 71 94 94 / SafeOrtho@newcap.eu

Relations Presse

Ulysse Communication

Bruno Arabian / +33 (0)6 87 88 47 26 / barabian@ulyse-communication.com

Nicolas Daniels / +33 (0)6 63 66 59 22 / ndaniels@ulyse-communication.com