

## Safe Orthopaedics termine 2018 par sa meilleure performance trimestrielle : 988 K€ en croissance de +27%

Conférence téléphonique Jeudi 17 janvier à 18h00  
Tel. 01 70 71 01 59 / Code : 10426304#

- ▶ Chiffre d'affaires annuel de 3,5 M€ en croissance de +12%
- ▶ Progression de +27% sur les zones commerciales directes
- ▶ Trésorerie de 3,2 M€ au 31 décembre 2018 renforcée en 2019

Eragny-sur-Oise, France, le 17 janvier 2019 à 17h35 CET – Safe Orthopaedics (FR0012452746 – SAFOR), société spécialisée dans la conception et la commercialisation d'implants et d'instruments à usage unique améliorant le traitement mini-invasif des pathologies de la fracture du rachis, annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires du quatrième trimestre 2018 et de l'exercice 2018 ainsi que sa position de trésorerie au 31 décembre 2018.

En milliers d'euros	2018 (12 mois)	2017 (12 mois)	Variation
Vente directe (FR, All, R-U)	2 134	1 681	+27%
Vente indirecte	1 337	1 429	-6%
Chiffre d'affaires total	3 471	3 110	+12%

En 2018, le chiffre d'affaires de Safe Orthopaedics s'est établi à 3 471 K€, affichant une croissance de +12% par rapport à l'année 2017, tirée par les forces commerciales directes (France, Allemagne et Royaume-Uni), réalisant 2 134 K€ de ventes en progression de +27% versus 2017 et fait suite à la rationalisation de distributeurs.

La société a réalisé au quatrième trimestre 2018 sa meilleure performance trimestrielle de l'année avec un chiffre d'affaires de 990 K€, en croissance de +27% par rapport au quatrième trimestre 2017. Hormis le deuxième trimestre 2018, la société affiche une croissance par trimestre entre +20% et +27%.

En milliers d'euros	T1 2018	T2 2018 (12 mois)	T3 2018 (12 mois)	T4 2018 (12 mois)
Vente directe (FR, All, R-U)	520 (+16%)	463 (+14%)	521 (+47%)	630 (+33%)
Vente indirecte	411 (+30%)	266 (-46%)	302 (-9%)	358 (+16%)
Chiffre d'affaires total	931 (+22%)	729 (-17%)	823 (+20%)	988 (+27%)

En France, les ventes ont franchi pour la première fois le demi-million d'euro au quatrième trimestre, en croissance de +16% à 530 K€ et atteint 9% de part de marché sur le segment de la fracture en 2018. La direction confirme également le renforcement de compétences commerciales nécessaires à la conquête de ce segment stratégique grâce à la promotion des technologies SteriSpine™ PS et SteriSpine™ VA (lancée au troisième trimestre<sup>1</sup>).

En Allemagne, les ventes ont doublé en 2018 atteignant 84 K€. Le remplacement du directeur des ventes national en octobre 2018 et le renforcement de l'équipe a permis notamment de convaincre différents leaders d'opinion qui ont animé le workshop sur la fracture vertébrale organisé par Safe Orthopaedics lors du congrès DWG 2018 à Wiesbaden.

Au Royaume-Uni, l'acquisition de la force commerciale le 1<sup>er</sup> juin dernier permet d'augmenter les ventes directes de 180 K€, contribuant significativement à la marge brute de l'entreprise.

La distribution indirecte mondiale progresse en Europe (+17% hors Royaume-Uni), est stable en Amérique Latine et se contracte dans le reste du monde (-17%) suite à un recentrage stratégique des forces commerciales sur l'Europe.

<i>En milliers d'euros</i>	<b>T4 2018</b> <i>(3 mois)</i>	<b>T4 2017</b> <i>(3 mois)</i>	<b>Variation</b>
<b>Vente directe (FR, All, R-U)</b>	<b>630</b>	<b>472</b>	<b>+33%</b>
<b>Vente indirecte</b>	<b>358</b>	<b>308</b>	<b>+16%</b>
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>988</b>	<b>780</b>	<b>+27%</b>

« L'année 2018 a encore été une année constructrice pour Safe Orthopaedics avec le renforcement de ses moyens financiers, l'acquisition d'une troisième force commerciale directe et la structuration du management des ventes par l'arrivée d'un vice-président et de directeurs commerciaux nationaux. Nous notons également la conquête de part de marché sur le segment de la stabilisation des fractures atteignant 9% sur le marché français et sommes très fiers de proposer désormais une gamme complète grâce au lancement de SteriSPine™ VA. » **commente Pierre Dumouchel, Directeur Général et co-fondateur de Safe Orthopaedics.** « A ce jour, établi en direct dans 3 pays avec une force commerciale et marketing de 21 personnes, dans 20 pays grâce à un réseau de distributeurs et très prochainement au Japon par le partenariat stratégique annoncé en juin 2018, nous sommes confiants pour maintenir une croissance solide en 2019. Les technologies SteriSpine PS et VA seront également améliorées et complétées afin d'établir Safe Orthopaedics comme le leader européen des fractures vertébrales. »

### Position de Trésorerie

Au 31 décembre 2018, la trésorerie de Safe Orthopaedics s'élevait à 3,2 M€. La société anticipe un versement à venir d'environ 1 450 K€ issus du remboursement de Crédit Impôt Recherche, du paiement contractuel lié à l'homologation de la distribution au Japon et du déblocage du prêt bancaire de 450 K€ accordés par la Banque Populaire Rives de Paris.

<sup>1</sup> [Safe Orthopaedics annonce le lancement commercial de SteriSpine™ VA, un ballon pour l'Augmentation Vertébrale](#)

### Conférence téléphonique

Pierre Dumouchel, Directeur général de Safe Orthopaedics, et François-Henri Reynaud, Directeur Financier, tiendront une conférence téléphonique le jeudi 17 janvier 2019 à 18h00, heure de Paris.

Pour participer :

- **Numéro à composer** : +33 (0)1 70 71 01 59
- **Code PIN** : 10426304#

Afin d'accéder à la conférence de manière optimale, les participants sont invités à se connecter 5 minutes avant le début de l'évènement.

À la suite de la conférence téléphonique, la réécoute sera possible pendant 90 jours et accessible en composant le numéro suivant +33 (0)1 72 72 74 02 suivi du code 418823228#.

### Prochaine publication financière

Résultats annuels 2018 et chiffre d'affaires du premier trimestre 2019, le 26 avril 2019 (après bourse)

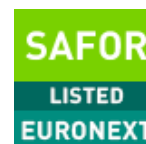
### À propos de Safe Orthopaedics

Créée en 2010, Safe Orthopaedics est une société française de technologie médicale dont l'objectif est de proposer les technologies les plus sûres pour le traitement des fractures de la colonne vertébrale. Livrés stériles, tous les implants ainsi que leur instrumentation à usage unique sont disponibles pour le chirurgien à tout moment et quel que soit l'endroit. Ces technologies facilitent l'approche mini-invasive qui réduisent les risques de contamination et d'infection, et ce, dans l'intérêt du patient. Protégés par 17 familles de brevets, les kits SteriSpine™ sont homologués CE et approuvés par la FDA. La société est basée à Eragny-sur-Oise (95) et emploie 43 collaborateurs.

Pour plus d'informations : [www.SafeOrtho.com](http://www.SafeOrtho.com)

### Contacts

Safe Orthopaedics  
François-Henri Reynaud  
*Directeur Administratif & Financier*  
Tél. : +33 (0)1 34 21 50 00  
[investors@safeorthopaedics.com](mailto:investors@safeorthopaedics.com)



### Relations Investisseurs

NewCap  
Valentine Brouchet  
Tél. : +33 (0)1 44 71 94 94 / [SafeOrtho@newcap.eu](mailto:SafeOrtho@newcap.eu)

### Relations Presse

Ulysse Communication  
Bruno Arabian / +33 (0)6 87 88 47 26 / [barabian@ulyse-communication.com](mailto:barabian@ulyse-communication.com)  
Nicolas Daniels / +33 (0)6 63 66 59 22 / [ndaniels@ulyse-communication.com](mailto:ndaniels@ulyse-communication.com)